



Βραβείο Νόμπελ Οικονομικών για το 2017

Richard H. Thaler

Πανεπιστήμιο του Σικάγου

Παράτυπη συμπεριφορά

Η διαμόρφωση και η ανάδειξη της συμπεριφορικής οικονομικής

Μετάφραση – επιμέλεια:

Κωνσταντίνος Σίμος και Αλέξανδρος Μάμαλης

ISBN: 978-618-5111-85-4

Πανόδετο, 580 σελ., 14 × 21 εκ., 28,00 € (χωρίς ΦΠΑ)

Δυο λόγια για το βιβλίο

Ο Richard H. Thaler έχει αφιερώσει τη ζωή του στη μελέτη της ριζοσπαστικής ιδέας ότι κεντρικοί δράστες στην οικονομία είναι τα προβλέψιμα, επιρρεπή σε σφάλματα Ανθρώπινα Όντα. Το βιβλίο αποτελεί ένα συναρπαστικό, συχνά ξεκαρδιστικό οδοιπορικό του αγώνα του Thaler να επαναφέρει στην πραγματικότητα ένα ολόκληρο ακαδημαϊκό πεδίο και να αλλάξει τις ιδέες που έχουμε για την οικονομική επιστήμη, τον εαυτό μας και τον κόσμο.

Στο σύμπαν της παραδοσιακής οικονομικής θεωρίας υπάρχει χώρος μόνο για ορθολογικούς δράστες. Ήδη από τα πρώτα βήματα της έρευνάς του, ωστόσο, ο Thaler συνειδητοποίησε ότι τα λογοκρατούμενα αυτά Οικονομικά Όντα δεν είχαν καμία σχέση με τους πραγματικούς ανθρώπους. Στην καθημερινή μας ζωή, όλοι υποκύπτουμε σε μεροληψίες και λαμβάνουμε αποφάσεις που αποκλίνουν από τα πρότυπα ορθολογικότητας των οικονομολόγων. Με άλλα λόγια, συμπεριφερόμαστε παράτυπα. Ακόμη πιο σημαντικό, η παράτυπη συμπεριφορά μας έχει σοβαρές επιπτώσεις. Οι λανθασμένοι άνθρωποι υπολογισμοί και οι συνέπειές τους στην αγορά —που οι οικονομολόγοι αντιπαρέχονται ως διασκεδαστικές παραφωνίες— είναι σήμερα κεντρικό αντικείμενο μελέτης για τη λήψη καλύτερων αποφάσεων στην προσωπική μας ζωή, στις επιχειρήσεις και στους κρατικούς μηχανισμούς.

Συνδυάζοντας πρόσφατα ευρήματα από το πεδίο της ψυχολογίας με την πρακτική κατανόηση των κινήτρων και της συμπεριφοράς των αγορών, ο

Thaler αποκαλύπτει πώς η συμπεριφορική οικονομική ανάλυση φέρνει στο φως νέους τρόπους για να βλέπουμε τα πάντα, από τα οικονομικά των νοικοκυριών μέχρι τα τηλεπαιχνίδια, την επιλογή παικτών στο αμερικανικό πρωτάθλημα ποδοσφαίρου και στις εταιρείες ταξί όπως η Uber.

Εμπλουτισμένο με ενδιαφέρουσες αφηγήσεις από τους πνευματώδεις διαξιφισμούς του Thaler στα προπύργια της παραδοσιακής οικονομικής σκέψης, το βιβλίο μάς προσφέρει μια μοναδική ματιά στις βαθιές ατέλειες των Ανθρώπινων Όντων. Όταν τα οικονομικά συναντούν την ψυχολογία, οι συνέπειες για τον κόσμο, τα στελέχη επιχειρήσεων και τους διαμορφωτές πολιτικής είναι εξίσου εμβριθείς όσο και διασκεδαστικά παράδοξες.

Είπαν για το βιβλίο

- «Η δημιουργική ιδιοφυΐα που επινόησε το πεδίο της συμπεριφορικής οικονομικής είναι επίσης σπουδαίος αφηγητής και ιδιαίτερα διασκεδαστικός άνθρωπος. Απολαύστε όλα αυτά τα ταλέντα του Thaler συγκεντρωμένα στο υπέροχο αυτό βιβλίο. [...]».

—Daniel Kahneman, Βραβείο Νόμπελ Οικονομικών

- «Ο Thaler βρίσκεται στο επίκεντρο της σπουδαιότερης επανάστασης στο πεδίο των οικονομικών τα τελευταία τριάντα χρόνια. Στο σαγηνευτικό βιβλίο του παρουσιάζει όλα τα τεκμήρια σχετικά με τη συμπεριφορική οικονομική και εξηγεί γιατί ο νέος αυτός κλάδος συνάντησε τόσες αντιδράσεις. [...] Διαβάστε το βιβλίο. Δεν θα βρείτε καλύτερο οδηγό για τα νέα και συναρπαστικά αυτά οικονομικά».

—Robert Schiller, Βραβείο Νόμπελ Οικονομικών

- «Ο Richard Thaler δεν είναι απλώς ο πιονιέρος της συμπεριφορικής οικονομικής, αλλά και ένας εξαιρετος αφηγητής και συναρπαστικός ευθυμολόγος. Με λίγο κρασί για συντροφιά, λάβετε θέσεις και τείνετε ευήκοον ους, ενόσω ο ιδρυτής ενός νέου πεδίου διηγείται τον αγώνα που έδωσε για να υποχρεώσει τους συναδέλφους του οικονομολόγους να εκτιμήσουν καλύτερα τον ανθρώπινο εγκέφαλο. [...]».

—Chip Heath, καθηγητής οργανωσιακής συμπεριφοράς,
Πανεπιστήμιο Stanford

- «...Ασυνήθιστο βιβλίο, διότι διακατέχεται από έναν περισσότερο διασκεδαστικό και προσωπικό τόνο από όσο θα ανέμενε κανείς από έναν ακαδημαϊκό. Και ενδιαφέρον βιβλίο, διότι μας διηγείται την ιστορία όχι μόνο της

πορείας του συγγραφέα του αλλά και του νέου πεδίου της συμπεριφορικής οικονομικής. [...]

—**Michael Lewis**, *Bloomberg View*

• «Μια πνευματώδης και ανατρεπτική ματιά στην ιστορία της οικονομικής επιστήμης. [...]

—**Jonathan Knee**, *The New York Times*

• «Ο Thaler ολοκλήρωσε αυτό που θα αποτελέσει τη Βίβλο της συμπεριφορικής οικονομικής. Καθηλωτικό και εμπειριστατωμένο, το βιβλίο του αφηγείται το χρονικό της, κατά κύριο λόγο νικηφόρας, προσπάθειας του συγγραφέα να φέρει, επιτέλους, τους οικονομολόγους ενώπιον μιας αδυσώπητης αλήθειας: ότι τα Ανθρώπινα Όντα συμπεριφέρονται παράτυπα. [...]

—**Serena Kutchinsky**, *Prospect*

• «Το *Misbehaving* μάς δίνει το ιστορικό ορισμένων από τις σπουδαιότερες συλλήψεις της σύγχρονης οικονομικής. Αν βρισκόμουν ποτέ παγιδευμένος μέσα σε έναν χαλασμένο ανελκυστήρα, συντροφιά με κάποιον σύγχρονο διανοούμενο, αυτός θα ήθελα να είναι ο Richard Thaler. [...]

—**Malcolm Gladwell**, *The New Yorker*

Τα περιεχόμενα του βιβλίου

Πρόλογος

1. Υποτιθέμενα άσχετοι παράγοντες
2. Το φαινόμενο της κτητικότητας
3. Ο Κατάλογος
4. Θεωρία αξίας
5. California Dreamin'
6. Ο αγώνας της καρτερίας
7. Καλές ευκαιρίες και πεταμένα λεφτά
8. Μη ανακτήσιμη δαπάνη
9. Δάνεια και προϋπολογισμοί
10. Στο τραπέζι του πόκερ
11. Δύναμη θέλησης; Κανένα πρόβλημα
12. Η προσχεδιάστρια και ο διεκπεραιωτής
13. Παράτυπη συμπεριφορά στον πραγματικό κόσμο
14. Τι δείχνει έντιμο;
15. Παιχνίδια εντιμότητας.
16. Κούπες καφέ

17. Αρχίζει η διαμάχη
 18. Ανωμαλίες
 19. Συγκροτώντας μια ομάδα
 20. Στενή πλαίσωση στο Άπερ Ιστ Σάιτ
 21. Ο διαγωνισμός ομορφιάς
 22. Αντιδρά υπερβολικά η χρηματιστηριακή αγορά;
 23. Η αντίδραση στην υπεραντίδραση
 24. Η τιμή δεν είναι σωστή
 25. Η διαμάχη για τα αμοιβαία κεφάλαια κλειστού τύπου
 26. Φρουτόμυγες, παγόβουνα και αρνητικές τιμές μετοχών
 27. Η νομική εκπαίδευση
 28. Τα γραφεία των καθηγητών
 29. Ας μιλήσουμε για ποδόσφαιρο
 30. Τηλεπαιχνίδια
 31. Αποταμιεύστε περισσότερα αύριο
 32. Η είσοδος στον δημόσιο βίο
 33. Παρακίνηση στο Ηνωμένο Βασίλειο
- Συμπέρασμα: Τι ακολουθεί;*
Σημειώσεις
Βιβλιογραφία
Λεξιλόγιο
Ευρετήριο



Ο συγγραφέας

Ο RICHARD H. THALER (Ρίτσαρντ Θέιλερ) είναι καθηγητής συμπεριφορικής επιστήμης και οικονομικών στη Σχολή Διοίκησης Επιχειρήσεων Booth του Πανεπιστημίου του Σικάγου. Το 2015 εξελέγη πρόεδρος της Αμερικανικής Οικονομικής Ένωσης (AEA), ενώ το 2017 τιμήθηκε με το Βραβείο Νόμπελ Οικονομικών Επιστημών για το ότι «κατάφερε να χτίσει μια γέφυρα μεταξύ των οικονομικών και ψυχολογικών αναλύσεων στη λήψη ατομικών αποφάσεων». Είναι συγγραφέας των βιβλίων *Nudge* (μαζί με τον Cass R. Sunstein), *Quasi Rational Economics* και *The Winner's Curse*.



ΕΚΔΟΣΕΙΣ ΚΑΤΟΠΤΡΟ

Κορυζή 8, 117 43 Αθήνα, τηλ. 210 9244827, 210 9244852, fax: 210 9244756

www.katoptro.gr info@katoptro.gr